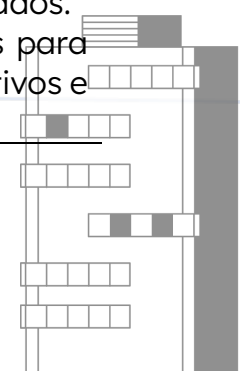


En la Universidad Intercontinental de la Empresa estamos comprometidos con el talento y la excelencia académica y profesional.

Referencia	UIE-2026-10
Puesto	Especialista en Admisiones
Descripción	<p>Objetivo del puesto:</p> <p>La misión del puesto consiste en ejecutar las acciones del ciclo comercial orientadas a la captación, conversión y matriculación de estudiantes en los distintos programas universitarios y ejecutivos de la institución. Para ello, se emplearán herramientas comerciales actuales y se trabajará en estrecha colaboración con los equipos de marketing, admisiones y coordinación académica.</p> <hr/> <p>Responsabilidades principales:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Comercialización de portfolio de programas de la universidad. • Atención de todas las peticiones de información a través del medio que demanden los leads y asesoramiento personalizado. • Atención de interesados en la Sede Institucional y Campus. • Visitas a centros educativos (Bachillerato y FP) y asistencia a ferias de orientación académica y profesional. • Seguimiento a los leads interesados. • Visitas comerciales a empresas para promoción de programas ejecutivos e in-company.



	<ul style="list-style-type: none"> • Gestión, mantenimiento y actualización de CRM • Elaboración de informes de seguimiento y reporting semanal sobre actividad de admisiones. • Apoyo en la experiencia del estudiante y de Alumni: <ul style="list-style-type: none"> ▪ Atención a docentes y alumnos como soporte a la coordinación académica. ▪ Apoyo en la organización de eventos institucionales (jornadas, actos, conferencias, etc.). <p>Gestión administrativa de procesos de admisión:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Altas de nuevas personas interesadas y gestión de matrículas en programas con o sin proceso de admisión. • Recepción de formularios de admisión o Solicitud y recepción de documentación. • Coordinación de pruebas de selección y comunicación de resultados. • Formalización de matrículas y verificación de pagos de reserva. • Proceso completo de documentación candidatos LATAM.
Nº de vacantes	1
Localización	Sede Institucional Santiago de Compostela
Requisitos	<ul style="list-style-type: none"> • Titulación superior. • Experiencia mínima de 5 años en funciones comerciales, atención al cliente o gestión de admisiones,



	<p>preferiblemente en el ámbito de la educación superior.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Nivel intermedio de inglés. • Se valorará la residencia en el área de Santiago de Compostela • Conocimientos y competencias clave: <ul style="list-style-type: none"> ◦ CRM (Hubspot) ◦ Alta orientación al cliente y a resultados. ◦ Proactividad y capacidad para trabajar de forma autónoma. ◦ Excelentes habilidades comunicativas y de organización.
<p>Se ofrece</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Incorporación a una institución educativa dinámica e innovadora. • Entorno colaborativo, con enfoque en el desarrollo profesional y personal. • Beneficios sociales. • Salario acorde con la experiencia y competencias de la persona seleccionada.
<p>Inscripción</p>	<p>Enviar correo electrónico adjuntando CV e indicando el número de referencia UIE-2026-10 a capitalhumano@uie.edu.</p>

